

ПОТЕНЦИАЛ ГОСУДАРСТВЕННО-КОРПОРАТИВНОГО ФИНАНСИРОВАНИЯ ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ И СПОРТА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Артемяев Николай Валентинович^{1,2,3},

*д-р экон. наук, профессор,
e-mail: nikvalart@rambler.ru,*

Колбасин Дмитрий Алексеевич¹,

e-mail: kd13ru@gmail.com,

Артемяев Андрей Николаевич¹,

e-mail: artemievan@gmail.com,

¹Московский университет имени С.Ю. Витте, г. Москва, Россия

²Московский университет МВД России имени В.Я. Кикотя, г. Москва, Россия

³Институт международных экономических связей, г. Москва, Россия

В представленной статье авторы обосновывают необходимость и возможность разработки и реализации различных схем софинансирования поступательного развития физической культуры и спорта в Российской Федерации. Опираясь на анализ основополагающих нормативных актов, регламентирующих рассматриваемое направление деятельности, в статье представляется уровень и содержание правовой регламентации развития физкультуры и спорта. На основе достаточного эмпирического материала выявляются существующие сегодня объективные и актуальные тенденции, лежащие в основе бюджетного и внебюджетного финансирования физической культуры и спорта России. При этом обосновывается экономическая целесообразность применения альтернативных инструментов финансирования и определяются возможные перспективы использования разнообразных источников с точки зрения соблюдения принципа достаточности. Заслуживают внимания представленные в статье вопросы нетрадиционного финансирования спортивных мероприятий в нашей стране, обусловленные взаимозаинтересованным партнерством государства и частного бизнеса. Авторами представляется совокупность целесообразных мер государственной поддержки, предназначенных для обеспечения поступательного и результативного развития рассматриваемого сектора.

Ключевые слова: государственно-частное партнерство, корпоративное финансирование, сфера физической культуры и спорта, управление спортивной сферой, инвестиционный проект, налоговое стимулирование, расходы бюджета, инвестиционная поддержка

THE POTENTIAL OF STATE-CORPORATE FINANCING OF PHYSICAL EDUCATION AND SPORTS IN THE RUSSIAN FEDERATION

Artemyev N.V.^{1,2,3},

*doctor of economic sciences, professor,
e-mail: nikvalart@rambler.ru,*

Kolbasin D.A.¹,

e-mail: kd13ru@gmail.com,

Artemiev A.N.¹,

e-mail: artemievan@gmail.com,

¹Moscow Witte University, Moscow, Russia

²Vladimir Kikot Moscow University of the Ministry of Internal Affairs of Russia, Moscow, Russia

³Institute of International Economic Relations, Moscow, Russia

In this article, the authors substantiate the need and possibility of developing and implementing various co-financing schemes for the progressive development of physical culture and sports in the Russian Federation. Based on the analysis of the fundamental regulations governing the area of activity under consideration, the article presents the level and content of legal regulation of the development of physical education and sports. Based on sufficient empirical material, the existing, objective and relevant trends that underlie the budgetary and extra-budgetary financing of physical culture and sports in Russia are identified. At the same time, the economic feasibility of using alternative financing instruments is substantiated and possible prospects for using various sources are determined from the point of view of compliance with the principle of sufficiency. The issues of non-traditional financing of sporting events in our country, due to the mutually interested partnership of the state and private business, presented in the article deserve attention. The authors present a set of appropriate government support measures designed to ensure the progressive and effective development of the sector under consideration.

Keywords: public-private partnership, corporate finance, the field of physical culture and sports, sports management, investment project, tax incentives, budget expenses, investment support

DOI 10.21777/2587-554X-2024-1-36-44

Введение

Согласно Распоряжению Правительства Российской Федерации от 24 ноября 2020 года № 3081-р «Об утверждении Стратегии развития физической культуры и спорта в Российской Федерации на период до 2030 года», одной из указанных в документе миссий государства в рассматриваемой сфере на ближайшую и среднесрочную перспективу становится повышение экономической привлекательности и, безусловно, эффективности сектора физической культуры и спорта. Представляется необходимым учет того обстоятельства, что авторы указанного документа целенаправленно закрепляют в качестве целостной организационной единицы, использованной ими в ходе разработки документа, свое видение вопросов определения и организации устойчивости: «устойчивое экономическое развитие – стремление к инновациям, поддержка конкуренции и частной инициативы, а также развитие форм пропорционально сочетающегося бюджетного и внебюджетного финансирования спорта»¹.

В настоящее время одним из приоритетных направлений национальной политики общественно-го развития является создание устойчивой социально-экономической среды или платформы, предполагающей возможность всестороннего стимулирования институтов физической культуры и спорта при равном, взаимозаинтересованном партнерстве государства и частного бизнеса.

Роль спорта в комплексном развитии страны долгое время не признавалась на международном уровне рядом государств и правительств. Позитивная динамика осознания важности данной сферы не являлась приоритетной задачей при решении всего многообразия проблем. Однако все изменилось в XX веке. Это было связано напрямую с возобновлением олимпийского движения его продолжателем Пьером де Кубертенем. Создатель современного олимпийского движения считал организацию Олимпийских игр лишь спортивным турниром, который носил некий дипломатический оттенок и объединял страны. Но все изменилось после проведения летних Олимпийских игр в Берлине, когда впервые Олимпийские игры начали рассматриваться как геополитический и экономический проект [1].

По мнению многих исследователей, таких как И.В. Солнцев, Н.В. Слободянюк, А.В. Аверин, спортивная индустрия сегодня становится важной и значимой отраслью экономики многих развитых и развивающихся стран. Массовый (любительский) спорт становится все более доступным, а не каким-то «элитарным» элементом жизни общества. Спортивная сфера создает некую специфическую площадку для ведения бизнеса. Динамика и результативность развития спорта все больше интегрируется в современную экономику и торговлю [2].

¹ Распоряжение Правительства Российской Федерации от 24 ноября 2020 года № 3081-р «Об утверждении Стратегии развития физической культуры и спорта в Российской Федерации на период до 2030 года» (с изм. на 29 апреля 2023 г.) // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_369118/ (дата обращения: 01.02.2024). – Текст: электронный.

С учетом вышесказанного становится понятным интерес ряда исследователей к изучению индустрии спорта как отдельного, но взаимосвязанного с остальными секторами экономики. В общем и в частности для большинства исследователей актуальным становится вопрос: «Какие финансовые инструменты, механизмы и активы стимулирования инвестиционного процесса используются российским государством и бизнесом для развития индустрии спорта?».

Целью данной статьи является обоснование необходимости реализации разнообразных схем финансирования в процессе управления развитием физической культуры и спорта в Российской Федерации.

Задачи исследования:

- выявить существующие объективные и актуальные на сегодня тенденции, лежащие в основе бюджетного финансирования физической культуры и спорта России;
- определить целесообразность использования разнообразных источников финансирования множества физкультурных и спортивных организаций, находящихся под патронажем Российской Федерации;
- обосновать и определить перспективы применения инструментов государственно-частного партнерства при обеспечении достаточности финансирования сферы физической культуры и спорта.

1. Современное состояние бюджетного финансирования физкультуры и спорта в России

На сегодняшний момент на территории России в хозяйственной деятельности принимают участие значительное число как государственных, муниципальных организаций, так и частных организаций, основной деятельностью которых является поддержка отечественной отрасли физической культуры и спорта. Их целевое назначение разнородно. Часть данных организаций преследует в качестве основной цели получение прибыли и, в соответствии с этим, относится к распространенной категории коммерческих, часть создана в организационно-правовых формах, ставящих различные некоммерческие интересы в качестве приоритетных.

Одним из основных нормативных актов, регламентирующих участие лиц в организации спортивной работы в настоящее время, является Федеральный закон от 4 декабря 2007 года № 329-ФЗ «О физической культуре и спорте в Российской Федерации», в соответствии с которым определен значительный и, в целом, достаточный перечень полномочий государственных и муниципальных органов исполнительной власти в области разносторонней поддержки и вариантов множественного независимого финансирования физической культуры и спорта на территории Российской Федерации².

Федеральный закон № 329 от 4 декабря 2007 года закрепляет основные полномочия органов исполнительной власти в сфере физической культуры и спорта. К ним относятся вопросы, основной целью которых является: организация и реализация порядка формирования профессиональных команд; организация и проведение различного рода спортивных и не менее значимых физкультурных мероприятий различного национального уровня; непосредственное определение порядка, согласно которому организуются соревнования по всему перечню видов спорта.

В качестве органа исполнительной власти, который наделен достаточными в целом полномочиями по регламентации и регулированию деятельности спортивных и физкультурных организаций в нашей стране, определено Министерство спорта Российской Федерации. Оно, являясь главным распорядителем бюджетных средств, обеспечивает их использование согласно назначениям основных статей расходов.

Для оценки существующих тенденций при финансировании отрасли российского спорта необходимо провести анализ существующих и плановых затрат Федерального бюджета за период с 2021 по 2024 годы (рисунок 1)³.

² Федеральный закон «О физической культуре и спорте в Российской Федерации» от 04.12.2007 № 329-ФЗ (посл. ред.) // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_73038/ (дата обращения: 01.02.2024). – Текст: электронный.

³ Федеральный закон «О федеральном бюджете на 2024 год и на плановый период 2025 и 2026 годов» от 27.11.2023 № 540-ФЗ // Справочная правовая система «КонсультантПлюс» – URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_462891/ (дата обращения: 01.02.2024). – Текст: электронный.

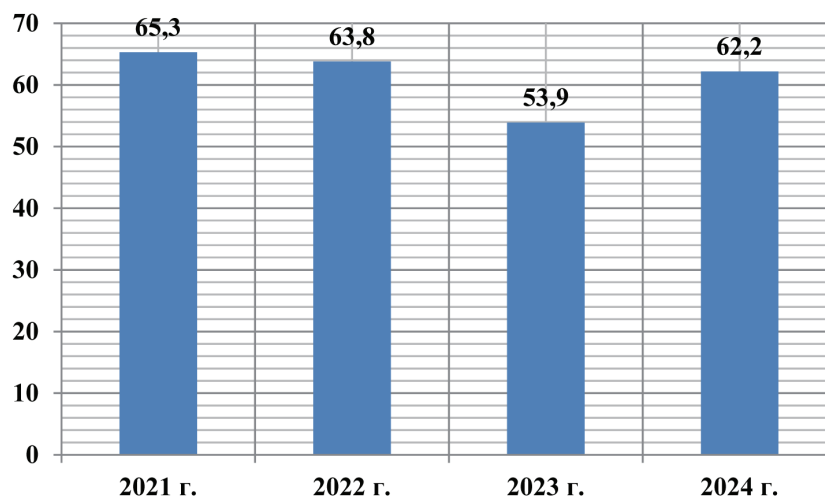


Рисунок 1 – Динамика ассигнования бюджетных средств в сферу физической культуры и спорта в период с 2021 по 2024 гг. (млрд руб.)

Исходя из анализа значений расходов бюджета на физическую культуру и спорт в рамках рассматриваемого периода с 2021 по 2024 год, можно сделать следующие выводы: в 2021 году расходы на данную сферу составляли около 65,3 млрд руб., в 2022 году сумма бюджетных ассигнований снизилась не существенно – на 1,5 млрд руб., однако, уже в 2023 году расходы федерального бюджета по данной статье значительно снизились – на 9,9 млрд руб. Также стоит отметить, что в бюджете на 2024 год предусматриваются расходы в размере 62,2 млрд руб., что в свою очередь, выше аналогичного показателя в 2023 году на 8,3 млрд руб. За 4 (четыре) отчетных года, учитывая расходы, установленные Федеральным законом № 540, финансирование сферы физической культуры и спорта в Российской Федерации за счет средств федерального бюджета составило 245,2 млрд руб. Указанная сумма представляет собой в среднем лишь 0,31 % от общих расходов федерального бюджета Российской Федерации за эти годы. Более того, данный показатель будет уменьшаться и в 2025 году составит 0,22 % от общих расходов федерального бюджета.

Исходя из анализа расходных статей федерального бюджета по рассматриваемому нами направлению «физическая культура и спорт» в Российской Федерации на период 2021–2024 годов, следует, что на спорт высших достижений в 2021 году были совокупно предусмотрены значительные суммы федерального бюджета, установленные в размере 34,9 млрд руб., в то время как в 2022 году – 36,6 млрд руб., в 2023 году – 22,2 млрд руб., в 2024 году – 36,5 млрд руб. На любительский спорт (являющийся не менее важным) в документе были утверждены следующие расходные статьи: в 2021 году – 25 млрд руб., в 2022 году – 22,2 млрд руб., в 2023 году – 14,2 млрд руб., в 2024 году – 25,3 млрд руб. На развитие физической культуры (в рамках государственной программы) были утверждены следующие расходы: 3,9 млрд руб. в 2021 году, в 2022 году – 3,8 млрд руб., в 2023 году – 3,9 млрд руб., в 2024 году – 1,2 млрд руб. Исходя из представленных данных, можно констатировать, что с 2021 года ретроспективно наблюдалась тенденция сокращения расходов федерального бюджета Российской Федерации на сферу физической культуры и спорта.

В 2024 году расходы в рамках данного направления возвращаются к уровню 2021–2022 годов. Это может быть связано с тем, что на территории Российской Федерации в 2024 году запланировано проведение ряда масштабных спортивных мероприятий: Всемирные «Игры будущего» (включающие компьютерные дисциплины), Спортивные игры стран БРИКС, Всемирные игры «Дружбы» [3].

Несмотря на ранее указанные сведения и данные, в целом необходимо все же подчеркнуть, что расходы федерального бюджета по данной статье сокращаются каждый год, кроме «аномального» 2024 года (рисунок 2).

В Федеральном законе № 540-ФЗ от 27 ноября 2023 года «О федеральном бюджете на 2024 и на плановый период 2024 и 2025 годов» при пристальном наблюдении можно обнаружить дальнейшую поэтапную секвестрацию бюджета Минспорта России. Еще в 2022 году Правительство РФ пошло на

шаги, допускающие дефицитность бюджета, составляющую 3 %. Дефицит бюджета в 2024 году, в свою очередь, согласно принятым законам, составляет 1,6 трлн руб. Все это, вероятно, приведет к корректировке величины бюджетных расходов на сферу физической культуры и спорта в будущие годы со стороны Правительства Российской Федерации и компетентных органов исполнительной власти⁴.

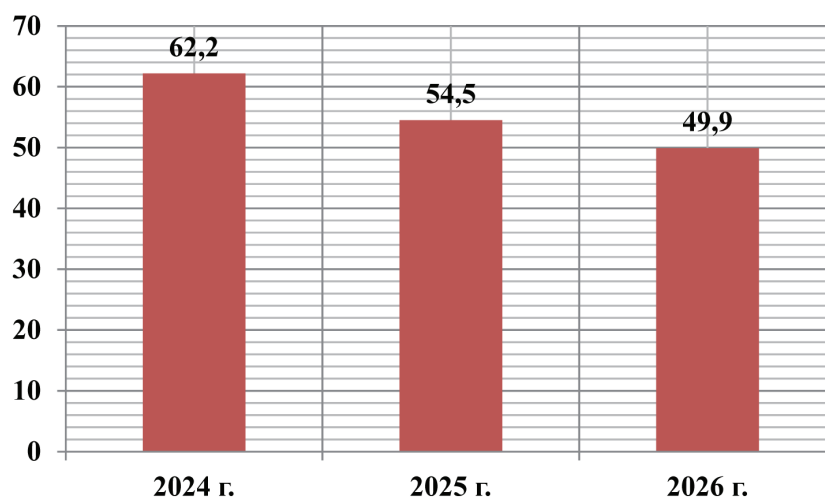


Рисунок 2 – Тренд финансирования физкультуры и спорта в Российской Федерации на 2024 и на плановые 2025 и 2026 гг. (млрд руб.)

По утверждению многих отечественных аналитиков, подобная тенденция связана с несколькими причинами (применительно к сфере физической культуры и спорта):

- объективной необходимостью перераспределения расходов федерального бюджета на сферу национальной безопасности и обороны;
- отсутствием (на основании ограничительных мер, а также мер безопасности) российских спортсменов на большинстве международных соревнований, которые проходят и предполагаются к проведению с 2022 по 2026 год в Европе и Северной Америке, ввиду санкций по ряду обстоятельств, а также из-за специальной военной операции Российской Федерации в Украине и отсутствия необходимости отправки спортсменов в составе делегаций или индивидуально на соревнования;
- нежеланием и нецелесообразностью российских спортивных организаций выплачивать членские взносы в международные спортивные организации ввиду неучастия российских национальных спортивных сборных по разным видам спорта в международных соревнованиях и др. [4].

2. Перспективные направления государственно-частного партнерства по финансированию физкультуры и спорта

В рассмотренных нами условиях ограниченного и, в ряде случаев, недостаточного финансирования рассматриваемого направления деятельности из бюджетных средств, низкой прибыли от реализации сопутствующих соревнованиям товаров, выполнения работ и оказания (предоставления) услуг при организации мероприятий сферы физической культуры и спорта, участие, например, спортивных организаций в Президентском грантовом конкурсе может придать импульс к большему развитию коммерческой составляющей данной индустрии. Однако, участие в конкурсе Президентских грантов нацелено больше на поступательное и стратегическое развитие системных проектов. В данном случае имеется в виду, что при прописывании сметы спортивного проекта нужно в обязательном порядке указывать его возможную последующую реализацию в будущем на срок не менее 3 лет в перспективе.

⁴ Федеральный закон «О федеральном бюджете на 2024 год и на плановый период 2025 и 2026 годов» от 27.11.2023 № 540-ФЗ // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_462891/ (дата обращения: 01.02.2024). – Текст: электронный.

Реализация проектов спортивной сферы через институт грантового конкурса не является в своем роде «панацеей», но она позволяет осуществить точечное инвестирование подвидов спорта, которые ранее не были поддержаны Министерством спорта РФ. К их числу можно отнести, к примеру, не олимпийские виды спорта (подводное плавание, серфинг или фитнес-бикини).

Кроме того, на территории Российской Федерации начинают приобретать особенную популярность различные краудфандинговые (с англ. яз. *crowd* – «толпа/народ», *funding* – «финансирование») платформы – другой способ привлечения капитала в виде добровольных инвестиций от физических и юридических лиц. Указанные платформы дают лимитированную возможность инвесторам воспользоваться спортивным товаром или спортивной услугой лично и впервые.

Исследуя индустрию спорта, с точки зрения ее хозяйственной составляющей, нужно отметить, что это область общественных отношений, где сейчас активно используется такой инструмент поддержки инфраструктурных проектов, как государственно-частное партнерство (далее – ГЧП). ГЧП представляет собой механизм, в котором финансирование какого-либо проекта происходит в виде взаимодействия государства и частного бизнеса (корпораций).

Партнерство государства и бизнеса посредством реализации инструментария ГЧП может быть эффективным механизмом поддержки сферы физической культуры и спорта. Однако, по мнению многих исследователей, проекты в рамках ГЧП избыточно приводили к неоднозначным результатам долгосрочного планирования, потому что расчет этих результатов основывался на некорректных или избыточно-необоснованных позитивных ожиданиях при прогнозе затрат и последующих доходов [5].

Таблица 1 – Количество спортивных сооружений, функционирующих на территории ряда субъектов Российской Федерации в 2023 году⁵

№	Субъекты РФ	Спортивные сооружения				
		Всего	Стадионы	Плоскостные спортивные сооружения	Спортзалы	Бассейны
1	Москва	29 015	27	16 313	4471	499
2	Санкт-Петербург	8891	8	2972	2010	395
3	Московская область	12 432	119	3001	2528	348
4	Волгоградская область	5485	35	2518	1242	65
5	Свердловская область	10 603	44	4135	2770	265
6	Нижегородская область	7489	43	2924	1822	230

Согласно Стратегии развития физической культуры и спорта в Российской Федерации на период до 2030 года количество спортивных сооружений на 100 тыс. человек населения РФ в среднем должно составить около 215 усл. ед. При этом необходимо отметить, что статистика различается существенно от одного субъекта к другому в Российской Федерации⁶.

В представленной выборке из 6 регионов – наибольшее количество спортивных объектов находится на территории трех субъектов: Москва (29 015 ед.), Московская область (12 432 ед.) и Свердловская область (10 603 ед.). Наименьшей обеспеченностью спортивными объектами отличается Волгоградская область (5485 ед.) (таблицы 1, 2).

Таблица 2 – Доступность спортивных сооружений (чел./объект)⁷

№	Субъекты РФ	Доступность спортивных сооружений (чел./объект)
1	Москва	385,67
2	Санкт-Петербург	540,32

⁵ Составлено авторами на основании стат. данных, офиц. сайта Министерства спорта РФ (<https://minsport.gov.ru>).

⁶ Распоряжение Правительства Российской Федерации от 24 ноября 2020 года № 3081-р «Об утверждении Стратегии развития физической культуры и спорта в Российской Федерации на период до 2030 года» (с изм. на 29 апреля 2023 г.) // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_369118/ (дата обращения: 01.02.2024). – Текст: электронный.

⁷ Составлено авторами на основании стат. данных, офиц. сайта Министерства спорта РФ (<https://minsport.gov.ru>).

3	Московская область	572,96
4	Волгоградская область	404,7
5	Свердловская область	367,35
6	Нижегородская область	374,57

Всего в 2023 году на территории Российской Федерации функционировало 353 494 ед. спортивных объектов, из них: бассейнов – 6575 ед., спортивных залов – 75 873 ед., плоскостных сооружений – 158 944 ед., а стадионов – 1632 ед.⁸

Для реализации механизмов ГЧП на территории субъектов Российской Федерации необходимо создавать условия открытости и прозрачности для предполагаемых инвесторов [6].

Важным ориентиром для решения потенциального инвестора по финансированию данных проектов являются гарантии, предусмотренные в действующей и функционирующей правовой базе РФ. Базовые гарантии предпринимательской деятельности и право на собственность закреплены в соответствующих статьях Конституции Российской Федерации. На более низком уровне регулирования предпринимательской деятельности находятся нормы, закрепленные Бюджетным кодексом РФ. Также ряд норм, регулирующих этот институт, предусмотрены Гражданским кодексом РФ.

Права и обязанности инвесторов закреплены в следующих нормативно-правовых актах: Федеральный закон от 9 июля 1999 года № 160-ФЗ «Об иностранных инвестициях в Российской Федерации»⁹; Федеральный закон от 25 февраля 1999 года № 39-ФЗ «Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений»¹⁰; Федеральный закон от 5 марта 1999 года № 46-ФЗ «О защите прав и законных интересов инвесторов на рынке ценных бумаг»¹¹.

Процесс инвестирования на территории Российской Федерации регламентируется не только указанными ранее нормативно-правовыми актами. Необходимо не забывать, что есть еще и региональный уровень, где в большинстве случаев могут реализовываться дополнительные механизмы, обеспечивающие поддержку инвестиционной деятельности и, в частности, сферы спорта.

Одним из реализованных механизмов на территории России, обеспечивающих гарантии соблюдения прав инвесторов, является механизм предоставления различных льгот инвесторам. В РФ предусмотрен комплекс налоговых и неналоговых льгот, которые могут быть предоставлены при осуществлении процесса реального инвестирования со стороны частного предпринимательства в национальную экономику.

Так, Налоговым кодексом РФ предусмотрена льготная ставка по налогу на имущество организаций (глава 30 НК РФ) на период действия созданного концессионного или ГЧП соглашения. Кроме этого, налоговым законодательством предусмотрена льготная ставка по налогу на прибыль концессионера при вводе объекта в эксплуатацию¹².

Более того, известны случаи реализации неналогового стимулирования проектов ГЧП, в ходе которых предусмотрено методическое и организационное содействие или сопровождение со стороны государства; льготное и/или безвозмездное подключение к услугам коммунальных организаций¹³.

Исследуя существующий механизм инвестиционной поддержки сферы физической культуры и спорта со стороны государства, можно выделить реализацию комплексного подхода со стороны орга-

⁸ Министерство спорта РФ. Аналитические материалы и базы данных. – URL: <http://www.minsport.gov.ru/2017> (дата обращения: 03.02.2024). – Текст: электронный.

⁹ Федеральный закон «Об иностранных инвестициях в Российской Федерации» от 09.07.1999 г. № 160-ФЗ (ред. от 31.05.2018 г. № 122-ФЗ) // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – URL: <http://www.consultant.ru/cons> (дата обращения: 03.02.2024). – Текст: электронный.

¹⁰ Федеральный закон «Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений» от 25.02.1999 г. № 39-ФЗ (ред. от 26.07.2017 г. № 205-ФЗ) // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – URL: <http://www.consultant.ru/cons> (дата обращения: 03.02.2024). – Текст: электронный.

¹¹ Федеральный закон «О защите прав и законных интересов инвесторов на рынке ценных бумаг» от 05.03.1999 г. № 46-ФЗ (ред. от 19.12.2006 № 238-ФЗ) // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – URL: <http://www.consultant.ru/cons> (дата обращения: 03.02.2024). – Текст: электронный.

¹² Налоговый кодекс Российской Федерации: части 1 и 2: с изм. и доп. (посл. изм. 29.12.2022 г.) // ГАРАНТ.

¹³ Региональный ГЧП стандарт 2.0. – URL: http://www.pppcenter.ru/12-reg_GCHP_standart_2-0.pdf (дата обращения: 14.02.2024). – Текст: электронный.

нов исполнительной власти и законодателей в отношении предполагаемых мер, которые могут оказать влияние на заинтересованность предпринимателей использовать свои средства в качестве инвестиций в данную сферу. Среди многих существующих мер поддержки государством инвестиционной деятельности можно выделить следующие [7]:

1. Освобождение финансовых результатов, получаемых при предоставлении спортивных услуг, оказываемых физическим лицам по организации и проведению физкультурно-оздоровительных мероприятий на территории спортивного центра (фитнес-центра), и которые могут быть освобождены от налогообложения по налогу на добавленную стоимость – от уплаты определенных видов налогов. Указанное право регламентируется Налоговым кодексом РФ.

2. Использование механизма применения льготной налоговой ставки по налогу на прибыль для организаций, которые ведут деятельность в области физической культуры и спорта. Указанная опция может применяться по решению регионального органа законодательной власти.

3. Применение механизма льготной ставки налогообложения при аренде государственного имущества. Указанное право тоже может применяться на основании решения регионального органа законодательной власти.

4. Передача объектов государственного имущества предприятиям, которые реализуют социально значимые проекты в области физической культуры и спорта для населения (юридическим лицам) в залог.

5. Представление услуги аренды земельного участка без проведения торгов в рамках существующего законодательства в случае реализации масштабных инвестиционных проектов в сфере культуры, физической культуры и спорта.

Все эти виды стимулирования инвестиционной активности в той или иной степени применяются на территории Российской Федерации. При этом доля государственного участия в финансировании сферы физической культуры и спорта остается существенной. Вместе с тем, исходя из представленного анализа, становится очевидным, что указанное направление не будет однозначно и подавляюще приоритетным каналом финансирования развития физкультуры и спорта в ближайшей и долгосрочной перспективе из-за многочисленных вызовов и угроз, с которыми постоянно сталкивается Российская Федерация, и в особенности с 2022 года [8]. Безусловно, процесс финансирования спортивной сферы, в том числе, и путем применения механизмов коммерческой заинтересованности частных лиц – важнейшая задача, которая может решаться путем эффективного выстраивания механизмов ГЧП и иных мер стимулирования инвестиционной активности.

Заключение

В качестве основных результатов, нашедших отражение в основной части статьи, можно выделить следующие:

Авторы пришли к выводу о том, что экономическая деятельность в сфере физкультуры и спорта на современном этапе развития стала самостоятельной отраслью национального хозяйства (93.1 ОКВЭД), характеризующейся повышением доступности для широких масс населения и снижением «элитарности». Вместе с тем, уменьшающиеся на протяжении последних лет объемы финансирования данного направления свидетельствуют о снижении его приоритета в реализуемой бюджетной политике нашего государства.

Реализация цели оздоровления населения, предполагающая приобщение к здоровому образу жизни широких народных масс, а также насущная необходимость повышения результативности большого спорта предполагают получение и освоение дополнительных денежных ресурсов из альтернативных источников в рамках возможного государственно-частного софинансирования отечественных физкультуры и спорта. Коммерциализация некоторых сторон деятельности в рамках рассматриваемых экономических отношений превращает спорт в специфическую площадку для ведения бизнеса и получения прибыли.

Привлечение частных инвесторов представляется возможным на условиях открытости и прозрачности для всех участвующих сторон. Определяющим ориентиром в процессе принятия инвестиционных решений для потенциального инвестора являются базовые гарантии, прописанные в действу-

ющей нормативной базе, к которым можно отнести нормы, действующие в соответствии со статьями Конституции Российской Федерации, Гражданского, Бюджетного, Налогового кодексов и иных нормативных актов. В соответствии с вышеприведенными обстоятельствами авторы пришли к выводу, что сегодня государством недостаточно активно реализуется действующий механизм стимулирования процесса инвестирования сферы физической культуры и спорта со стороны частного предпринимательства, в том числе и посредством предоставления различных льгот.

Итогом взаимодействия государства и бизнеса должны стать высокая эффективность ведения предпринимательской деятельности спортивными и околоспортивными организациями, достижение стратегических государственных целей, создание новых рабочих мест. Дальнейшее поэтапное и эффективное развитие исследуемой сферы может привести к благоприятным экономическим последствиям, а также повышению ожидаемых социально-экономических показателей развития Российской Федерации в средне- и долгосрочной перспективе.

Список литературы

1. Солнцев И.В. Роль индустрии спорта в развитии современной экономики // Экономические и социальные перемены: факты, тенденции, прогноз. – 2012. – № 6 (24). – С. 155–167.
2. Ларина О.И., Морыженкова Н.В. Деятельность рейтинговых агентств в РФ и их влияние на субфедеральные заимствования // Управление. – 2017. – Т. 5, № 4. – С. 22–28.
3. Варич Е.А., Лучинина И.Г. Приоритеты государственной политики в финансировании физической культуры и спорта в РФ // Московский экономический журнал. – 2023. – Т. 8, № 1. – DOI 10.55186/2413046X_2023_8_1_21.
4. Аверин А.В., Загулова Д.В. Анализ источников финансирования развития физической культуры и спорта в Российской Федерации // ЭТАП: экономическая теория, анализ, практика. – 2021. – № 5. – С. 126–138. – DOI 10.24412/2071-6435-2021-5-126-138.
5. Сазанов В.Е. Государственно-частное партнерство. Гражданско-правовые, административно-правовые и финансово-правовые аспекты: монография. – М.: Буки Веди, 2012. – 492 с.
6. Ларионов В.А. О перспективах и источниках финансирования развития спорта в России // Экономика и бизнес: теория и практика. – 2022. – № 3-1 (85). – С. 189–191. – DOI 10.24412/2411-0450-2022-3-1-189-191.
7. Мельник Т.Е. Государственно-частное партнерство в области физической культуры и спорта // Журнал российского права. – 2016. – № 12 (240). – С. 133–141. – DOI 10.12737/22731.
8. Ларина О.И. Государственно-частное партнерство в сфере физической культуры и спорта // Управление. – 2018. – № 6 (4). – С. 21–28. – DOI 10.26425/2309-3633-2018-4-21-28.

References

1. Solncev I.V. Rol' industrii sporta v razvitii sovremennoj ekonomiki // Ekonomicheskie i social'nye pereмены: fakty, tendencii, prognoz. – 2012. – № 6 (24). – S. 155–167.
2. Larina O.I., Moryzhenkova N.V. Deyatel'nost' rejtingovyh agentstv v RF i ih vliyanie na subfederal'nye zaimstvovaniya // Upravlenie. – 2017. – T. 5, № 4. – S. 22–28.
3. Varich E.A., Luchinina I.G. Prioritety gosudarstvennoj politiki v finansirovanii fizicheskoy kul'tury i sporta v RF // Moskovskij ekonomicheskij zhurnal. – 2023. – T. 8, № 1. – DOI 10.55186/2413046X_2023_8_1_21.
4. Averin A.V., Zagulova D.V. Analiz istochnikov finansirovaniya razvitiya fizicheskoy kul'tury i sporta v Rossijskoj Federacii // ETAP: ekonomicheskaya teoriya, analiz, praktika. – 2021. – № 5. – S. 126–138. – DOI 10.24412/2071-6435-2021-5-126-138.
5. Sazanov V.E. Gosudarstvenno-chastnoe partnerstvo. Grazhdansko-pravovye, administrativno-pravovye i finansovo-pravovye aspekty: monografiya. – M.: Buki Vedi, 2012. – 492 s.
6. Larionov V.A. O perspektivah i istochnikah finansirovaniya razvitiya sporta v Rossii // Ekonomika i biznes: teoriya i praktika. – 2022. – № 3-1 (85). – S. 189–191. – DOI 10.24412/2411-0450-2022-3-1-189-191.
7. Mel'nik T.E. Gosudarstvenno-chastnoe partnerstvo v oblasti fizicheskoy kul'tury i sporta // Zhurnal rossijskogo prava. – 2016. – № 12 (240). – S. 133–141. – DOI 10.12737/22731.
8. Larina O.I. Gosudarstvenno-chastnoe partnerstvo v sfere fizicheskoy kul'tury i sporta // Upravlenie. – 2018. – № 6 (4). – S. 21–28. – DOI 10.26425/2309-3633-2018-4-21-28.