

СИСТЕМА ПОКАЗАТЕЛЕЙ, ХАРАКТЕРИЗУЮЩИХ СПЕЦИАЛИЗАЦИЮ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА

Елена Евгеньевна Матвеева, д. э. н., доц., зав. каф. экономики

Тел.: 8.904.366.81.99, e-mail: matveevaelena2005@yandex.ru

Смоленский государственный университет

<http://www.smolgu.smolensk.ru>

Специализация как форма выражения общественного разделения труда является важнейшим направлением развитием сельскохозяйственного производства. Обобщающими показателями, характеризующих уровень специализации и концентрации производства и позволяющих выявить определенные тенденции в развитии этого процесса, выделить коэффициент специализации и концентрации сельскохозяйственных предприятий, коэффициент специализации, который отражает размер производства определенных видов продукции в расчете на душу населения, коэффициент хозяйственной специализации, коэффициент локализации.

Ключевые слова: сельское хозяйство, специализация, концентрация, система показателей, территориальное разделение труда, экономические процессы, эффективность производства, критерии развития экономики, экономические показатели, локализация.



Е. Е. Матвеева

Отечественная и мировая практика показывает, что специализация как форма выражения общественного разделения труда и экономических отношений издавна является важнейшим направлением развития сельскохозяйственного производства, обеспечивающее наиболее эффективное использование земли, труда и капитала.

Динамично развивающиеся экономические процессы, тесно связанные с развитием производительных сил и углублением общественного разделения труда, специализация сельскохозяйственного производства, в силу специфических особенностей этой сферы материального производства, характеризуются определенным критерием и системой экономических показателей.

Подавляющее большинство экономистов, занимающихся этой проблемой, характеризует соизмерение результатов производства с затратами общественного труда на их получение, соотношение массы созданных потребительских стоимостей с совокупными затратами живого и овеществленного труда. Другими словами, эффективность общественного производства означает результативность факторов производства, отражает конечный полезный эффект, достигнутый за тот или иной период. Однако как бы ни был важен эффект сам по себе, он не показывает, ценой каких ресурсов он получен, так как один и тот же эффект может быть получен разными способами, с разным уровнем использования ресурсов. Поэтому наряду с абсолютной величиной – эффектом (результатом) – важно знать эффективность производства, которые являются неоднозначными понятиями.

В. Новожилов под эффективностью понимает отношение полезного эффекта (результата) к затратам на его получение. Аналогичную точку зрения имеют И. Буздалов и П. Шулейкин, которые сущность эффективности связывают «... не с общим, а с чистым вычетом затрат, конечным результатом, полезным эффектом».

«Экономическая эффективность, – отмечает В.А. Добрынин, – показывает конечный полезный эффект от применения средств производства и живого труда, отдачу совокупных вложений».

Согласно методическим рекомендациям ВНИИЭСХ по определению эффективности сельскохозяйственного производства, сущность этой категории сводится к формированию «... комплекса условий для обеспечения расширенного воспроизводства, позволяющего отрасли не только удовлетворять запросы общества, но и гармонично развиваться на основе действия устойчивых организационно-экономических, правовых, социально-нравственных и экономических связей и отношений» [4].

Наряду с основным критерием, характеризующим общую цель развития всей экономики, имеются частные, или локальные критерии, отражающие экономическую эффективность отдельных отраслей материального производства. В частности, критерий эффективности производства молока отражает особенности и конечную цель функционирования его как отрасли материального производства. В. С. Немчинов [2] еще в 40-х годах прошлого века при оценке эффективности размещения и специализации сельскохозяйственного производства предложил принцип трех максимумов, а именно:

- а) максимальное удовлетворение разнообразных потребностей общества в сельскохозяйственной продукции,
- б) максимальная производительность труда при полном использовании запаса рабочего времени в различные периоды сельскохозяйственного года,
- в) максимальная продуктивность земли при условии не только сохранения, но и повышения плодородия почвы.

С. Г. Колеснев [3] в качестве важнейшего критерия при оценке экономической эффективности специализации отдельных предприятий и рационального размещения сельского хозяйства выдвинул принцип производства максимума продукции с единицы площади при минимальных издержках.

К. П. Оболенский [1] критерий эффективности размещения и специализации сельскохозяйственного производства сформулировал так: максимум производства необходимой стране продукции высокого качества с единицы земельной площади при минимуме затрат общественного труда – живого и овеществленного – на ее производство.

Указанные критерии оценки эффективности размещения, специализации и концентрации характерны для дореформенного периода, когда при планово-распределительной системе сельскохозяйственные предприятия были ориентированы на производство заданного объема товарной продукции. Поэтому в новых условиях хозяйствования критерий эффективности сельскохозяйственного производства в целом и основных направлений его развития – размещения, специализации и концентрации производства, естественно, имеет несколько иное содержание, вытекающее из требований рыночной экономики. Прежде всего, он должен отражать не только производство максимального количества высококачественной продукции с единицы земельной площади при минимальных издержках производства, но и достижение целей, связанных с удовлетворением населения продовольствием, обеспечением конкурентоспособности производимой продукции на внутреннем и мировом агропродовольственных рынках, созданием условий для нормальной хозяйственной деятельности.

В экономической науке эффективность сельскохозяйственного производства принято определять на различных уровнях – федеральном, региональном и хозяйственном. При этом важно, чтобы **обеспечивался** системный подход с учетом особенностей ведения сельскохозяйственного производства. Поэтому можно согласиться с точкой зрения В. А. Свободина [5], Е. С. Оглоблина [6] о том, что сельское хозяйство представляет собой весьма сложную социально-экономическую систему, состоящую из технологической, экономической, социальной, организационной и экологической подсистем. В зависимости от этого вполне правомерным является определение одноименных видов эффективности, характеризующихся соответствующими критериями, отражающими специфику той или иной подсистемы.

Всю совокупность экономических показателей, определяющих эффективность сельскохозяйственного производства, его размещение, специализацию и концентра-

цию, обуславливающих, прежде всего, характер использования основных факторов производства – рабочей силы, средств труда и предметов труда, – обычно подразделяют на четыре группы:

– общие экономические показатели эффективности (производство продукции, рентабельность производства, объем реализации, себестоимость продукции, валовой и чистый доход, прибыль),

– показатели эффективности использования трудовых ресурсов (производство валовой и товарной продукции на одного работника, численность производственного и управленческого персонала, уровень научной организации труда, уровень механизации и автоматизации труда и др.),

– показатели использования основных средств производства (фондоёмкость, объем инвестиций, срок окупаемости инвестиций, коэффициент обновления основных фондов и т.д.),

– показатели, характеризующие эффективность текущих материальных затрат (предметов труда).

При оценке эффективности сельскохозяйственного производства, его размещения, специализации и концентрации нельзя не учитывать последствия современной аграрной реформы, создавшие в связи с этим неблагоприятные экономические условия для функционирования сельскохозяйственных товаропроизводителей. Основными из них являются следующие:

– диспаритет цен на продукцию сельского хозяйства, с одной стороны, и средства производства и услуги промышленности – с другой,

– разрушение крупнотоварного производства, преимущественно специализированного и кооперированного, и формирование мелкотоварных хозяйств,

– сокращение инвестиций в сельское хозяйство,

– разрыв производственно-экономических связей и неразвитость рыночной и производственной инфраструктуры,

– снижение жизненного уровня людей и падение спроса на основные пищевые продукты, рост безработицы и т.д.

Одним из обобщающих показателей, характеризующих уровень специализации и концентрации производства и позволяющих выявить определенные тенденции в развитии этого процесса, является коэффициент специализации и концентрации сельскохозяйственных предприятий (степень товарного сосредоточения), который исчисляется по формуле:

$$K_c = \frac{100}{y_T(2H - 1)},$$
 где 100 – сумма удельных весов товарной продукции отдельных отраслей; K_c – коэффициент специализации; y_T – удельный вес отдельных отраслей в товарной продукции; H – порядковый номер отдельных отраслей каждого вида продукции в ранжированном ряду.

Определенные таким путем разные по абсолютной величине коэффициенты отражают тот или иной уровень специализации и концентрации сельскохозяйственных предприятий. Если коэффициент меньше 0,2, то это выражает слабую специализацию, от 0,2 до 0,4 – среднюю, от 0,4 до 0,6 – высокую, от 0,6 до 0,8 – очень высокую (углубленную) от 0,8 до 1,0 – узкую специализацию.

Применительно к регионам уровень их территориального разделения труда определяют по показателю сельскохозяйственного производства на душу населения. Анализ полученных результатов с научно обоснованными нормами потребления дает представление об уровне территориального разделения труда, специализации сельского хозяйства по конкретному региону и возможностях поставок продукции по межрегиональному обмену. Наряду с этим о характере территориального разделения труда в сельскохозяйственном производстве свидетельствует и уровень межрегиональной специализации, который определяется соотношением объема вывоза конкретного вида продукции по межрегиональному обмену к общему их объему.

К основным показателям специализации относится, во-первых, структура товарной продукции, которая выражается в ценах реализации. При этом при изучении изменений специализации за несколько лет используются сопоставимые цены. Как правило, применяются средние за несколько лет показатели. В систему показателей, характери-

зующих специализацию, входят также структура валовой продукции, посевных площадей, себестоимость, трудоемкость, доходность производства конкретных видов продукции. Показатели специализации отражают также участие региона в территориальном разделении труда, которое не может быть охарактеризовано структурой товарной и валовой продукции. В связи с этим целесообразно использование коэффициента специализации (K_c), который отражает размер производства определенных видов продукции в расчете на душу населения:

$$K_c = \frac{U_{rp}}{U_{рн}},$$

где U_{rp} – удельный вес региона в производстве данного вида продукции;
 $U_{рн}$ – удельный вес региона в численности населения.

Рассчитывается также коэффициент специализации (хозяйственной), учитывающий не только удельный вес каждой из товарных отраслей, но и их количество:

$$K_{xc} = \frac{100}{\sum D (2N - 1)},$$

где K_{xc} – коэффициент хозяйственной специализации; D – удельный вес продукции каждой отрасли в структуре товарной продукции, %; N – порядковый номер вида товарной продукции по занимаемому ею удельному весу, начиная с наивысшего.

При значении коэффициента менее 0,35 уровень специализации определяется как недостаточный, 0,36-0,48 – как средний, 0,49-0,61 – высокий, более 0,61 – углубленная специализация.

Коэффициент локализации K_l рассчитывается по стоимости валовой (или товарной) продукции:

$$K_l = \frac{O_p}{P_p} \times 100 : \frac{O_c}{P_c} \times 100,$$

где O_p – отрасль сельского хозяйства региона; O_c – отрасль сельского хозяйства страны; P_p – в целом сельское хозяйство региона; P_c – в целом сельское хозяйство страны.

Экономическая эффективность специализации по конкретным регионам может характеризоваться также объемом валовой и товарной продукции в стоимостном выражении, объемами производства отдельных видов валовой и товарной продукции в натуральном выражении в расчете на 100 га сельскохозяйственных угодий, 100 руб. стоимости ОПФ, одного работника.

Литература

1. *Оболенский К.П.* Теория и практика специализации сельского хозяйства / К.П. Оболенский. – М.: Колос, 1975. – 192 с.
2. *Немчинов В.С.* О критериях размещения культур и отраслей животноводства / В. Немчинов // АПК: экономика и управление. 1999. №9. С. 61-68. ; *Немчинов В. С.* О критериях размещения культур и отраслей животноводства / В. Немчинов // АПК: экономика и управление. 1999. №10. С. 62-68.
3. *Колеснев С.Г.* Систематизация методов оценки уровня продовольственного обеспечения / С.Г. Колеснев // Экономика сельского хозяйства и перерабатывающей продукции. 2002. №7. С. 15-17.
4. Методические рекомендации по разработке прогноза производства и потребления основных видов сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия в стране / А.И. Алтухов, Л.П. Силаева и др. – М.: Ульяновск, 2008. – 135с.
5. *Свободин В.* Методологические вопросы определения эффективности экономического механизма / В.А. Свободин // Социально-экономические преобразования в аграрном секторе России: итоги и перспективы (к 75-летию ВНИИЭСХ). – М.: ВНИИЭСХ, 2005. С. 587-592.
6. *Оглоблин Е.С.* Эффективность сельского хозяйства / Е.С. Оглоблин // Экономика сельского хозяйства России. 2000. №10. С. 8-9.

A SYSTEM OF INDICATORS CHARACTERIZING SPECIALIZATION OF AGRICULTURAL PRODUCTION

*Elena Evgenievna Matveyeva, Ph. D., Associate Professor,
Head of the Department of Economics
Smolensk State University*

Specialization as a form of expression of the social division of labour is the most important directions of the development of agricultural production. Summarized indices, characterizing the level of specialization and concentration of production and to identify certain trends in the development of this process, you can select the coefficient of specialization and concentration of agricultural enterprises, the coefficient of specialization, which reflects the size of the production of certain types of products per capita, the ratio of economic specialization, the ratio of localization.

Keywords: Agriculture, specialization, concentration, system of indicators, territorial division of labour, economic processes, the efficiency of production and criteria for the development of the economy, economic indicators, localization