

ФИНАНСОВЫЕ ВЛОЖЕНИЯ В ОСНОВНЫЕ СРЕДСТВА НА ЭТАПЕ СОЗДАНИЯ НОВЫХ ПОЛИМЕРНЫХ ПРОИЗВОДСТВ

Захарова Мария Владимировна¹,

e-mail: my_zakharova@list.ru,

¹Российский технологический университет – МИРЭА, г. Москва, Россия

Целью статьи является выявление основных направлений вложения денежных средств в основной капитал предприятия по производству полимерных материалов. Полимерная подотрасль относится к одному из перспективных направлений развития химической промышленности, но современное бизнес-сообщество не обладает необходимыми инструментами для его развития. В ходе исследования были изучены труды отечественных ученых, проведен анализ в аспекте управления созданием новых полимерных производств. В заключении приведены перспективные направления финансовых вложений в основные средства полимерных предприятий с указанием вероятностных рисков.

Ключевые слова: финансовые вложения, полимерное производство, инструменты торгового финансирования, ссудный капитал, валютный риск

FINANCIAL INVESTMENTS IN FIXED ASSETS AT THE STAGE OF CREATION OF NEW POLYMER PRODUCTIONS

Zakharova M.V.¹,

e-mail: my_zakharova@list.ru,

¹Russian Technological University – MIREA, Moscow, Russia

The aim of the article is to reveal the main directions of investment of funds in the fixed capital of an enterprise for the production of polymer materials. The polymer sub-sector belongs to one of the promising areas of development of the chemical industry, but the modern business community does not have the necessary tools for its development. In the course of the study, the works of domestic scientists were studied, an analysis was carried out in the aspect of managing the creation of new polymer industries. In conclusion, promising areas of financial investments in fixed assets of polymer enterprises are presented with an indication of probabilistic risks.

Keywords: financial investments, polymer production, trade finance instruments, loan capital, currency risk

DOI 10.21777/2587-554X-2022-1-29-35

Введение

Финансовые вложения в основные производственные фонды любого предприятия, в том числе и при создании полимерного производства, осуществляются на первоначальном этапе. Особенностью оборудования по производству полимерных материалов является ускоренный темп его изнашивания, поэтому повышенных вложений не требуется. Но организация работы предприятий данного типа предполагает наличие необходимых ресурсов, обеспечивающих непрерывность производственного цикла и взаимодействие с внешней средой [1]. Спрос на продукцию полимерных производств всегда поддерживается на достаточно высоком уровне. Однако высокий уровень конкуренции вызывает необходимость своевременного удовлетворения потребностей покупателей для успешной реализации выпускаемой продукции [2]. На основании вышеизложенного можно отметить основные аспекты, связанные с управлением основными средствами на этапе создания производства полимерных материалов.

1. Особенности организации полимерных производств

В советский период предприятия по производству полимеров имели гигантские по площади масштабы, обусловленные идеологическими соображениями. Большой ассортимент выпускаемой продукции демонстрировал мощь и технический прогресс советской экономики. Однако во внимание не принималось, что отсутствие систем центрального электроснабжения давало возможность только крупным предприятиям, способным приобрести автономные электростанции, занимать лидирующие позиции на рынке. Впоследствии наличие широкого ассортимента производства спровоцировало негативные последствия: многие позиции оказывались нерентабельными, а без должной государственной поддержки после распада СССР большинство собственников вынуждены были закрыть производство данных видов продукции. В номенклатуре изделий оставалась только продукция, реализация которой способна была обеспечить стабильность развития полимерной подотрасли химической промышленности.

В настоящее время при открытии новых полимерных производств не возникает необходимости в больших площадях. Размещение данных предприятий характеризуется принципом рациональной экономии, то есть собственники стремятся обеспечить эффективное функционирование предприятия за счет качественных характеристик пространственной области размещения производства. При этом каждая область должна основываться на трех важных требованиях. К первому относится необходимость размещения производства в удаленных районах во избежание конфликтных ситуаций с разными организациями, которые потребуют защиты населения от вредных выбросов промышленного предприятия. А для обеспечения безопасности трудового коллектива важно расположить предприятие вблизи служб пожарной безопасности и скорой помощи. Поэтому оптимальной будет территория между крупным городом и населенным пунктом. Второе требование основывается на обеспечении предприятия водой и электроэнергией. Для производства полимерных материалов важным моментом является поддержание необходимой температуры во избежание нарушения физико-механических свойств материалов. Бесперебойная подача воды должна обеспечить циркуляцию охлаждающих аппаратов, задействованных при изготовлении продукции. На основании третьего требования полимерное производство должно располагаться в относительной близости к транспортной инфраструктуре. Наиболее распространенным видом транспорта для полимерных предприятий является железнодорожный. Однако в зависимости от назначения возможно использование судоходного и автомобильного транспорта. В связи с этим для полимерного производства необходимо подведение качественных шоссе дорог для оперативного реагирования сотрудников аварийных служб в целях обеспечения безопасности рабочих процессов.

2. Финансовые вложения в объекты капитального строительства

Организация эффективного функционирования полимерных предприятий требует значительного уровня капитальных вложений. Теоретический аспект предполагает взятие земельных участков и зданий в аренду, но в рамках работы по производству полимерных материалов это трудно осуществить. Поскольку сотрудники и руководство предприятия должны иметь возможность изменять их первоначальный облик под особенности производства.

Однако финансовые вложения в основные средства для открытия предприятий полимерных материалов имеют свои положительные тенденции. Они связаны со снижением цен на коммерческую недвижимость в последнее десятилетие из-за кризисов, сотрясающих российскую экономику. По этой причине современный рынок коммерческой недвижимости превратился в рынок покупателя, о чем свидетельствует тенденция динамики цен (рисунок 1).

Обобщение данных за период 2019–2020 годов не представляется возможным, поскольку пандемия внесла свои коррективы. Но есть все основания полагать, что понижающая тенденция сохранилась в силу значительного перевода сотрудников на удаленный режим работы. Значит, произошло высвобождение большого количества площадей. При сохранении данной тенденции спрос на рынках коммерческой недвижимости будет ниже предложения, что предоставит дополнительные преимущества для новых предприятий в области производства полимерных материалов [2–4].

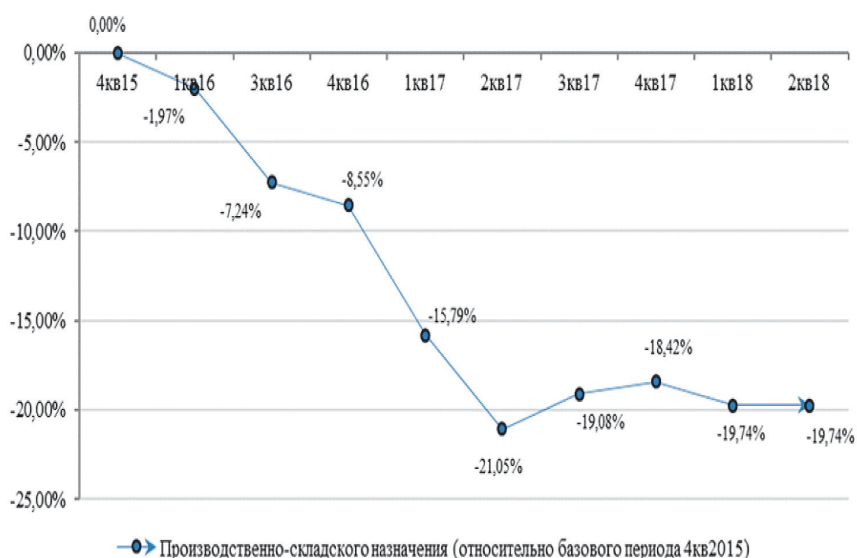


Рисунок 1 – Динамика индексов цен на объекты производственно-складской недвижимости в России в 2015–2018 гг.

Вторым благоприятным аспектом для производств полимеров является кредитная и монетарная политика Российской Федерации. Снижение ключевой ставки с 2015 года создало условия для расширения условий кредитования в сфере коммерческой недвижимости. На рисунке 2 отражается тенденция увеличения выдачи ипотечных кредитов по данному направлению.

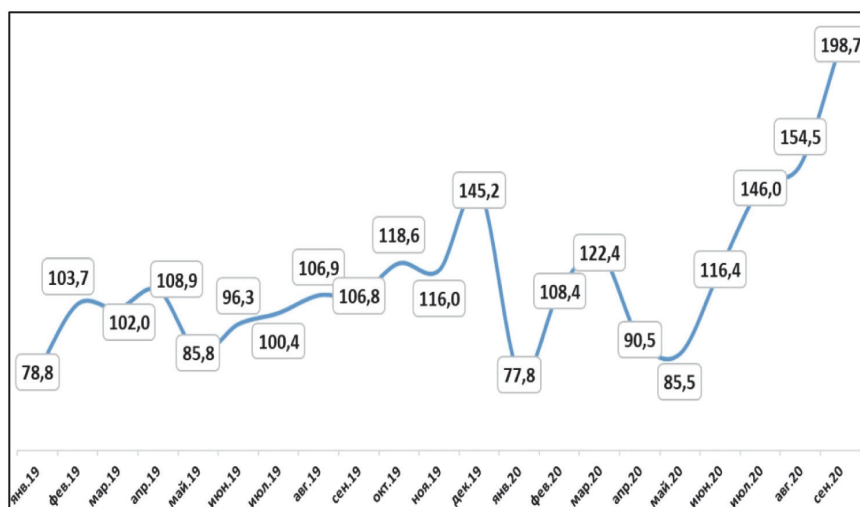


Рисунок 2 – Динамика сделок (в тыс. ед.) по выдаче ипотечных кредитов на приобретение коммерческой недвижимости в России в 2015–2018 гг.

Исходя из представленных результатов, можно сделать вывод, что земельные участки, здания и сооружения не создают препятствий в области финансовых вложений для создания новых производств по изготовлению полимерных материалов.

3. Финансирование объектов технологического назначения

Значительные трудности вызывает второй аспект основных средств – машины и оборудование. Внутренний рынок не способен обеспечить качественными видами данной продукции, что является важным для эффективного функционирования полимерного производства. На сегодняшний день им-

порт – это единственный источник поставки высококачественного и в то же время дорогостоящего оборудования в силу технологических особенностей производимой на нем продукции [5; 6].

Общий запас денежных ресурсов в российской экономике не позволяет удовлетворить потребности рынка полимерной подотрасли. Широкое распространение приобретает комплекс инструментов торгового финансирования, который включает в себя три вида предоставляемых услуг.

К первому виду относится банковская гарантия, которая является наиболее простым и менее затратным инструментом для кредитно-финансовых институтов. Процесс применения инструмента представлен на рисунке 3.



Рисунок 3 – Общая схема реализации банковской гарантии по внешнеторговой деятельности [3]

Кредитно-финансовое учреждение лишь берет на себя обязательства по обслуживанию сделки и возмещению денежных средств в случае утраты импортером платежеспособности. Для российских импортеров это возможность наладить отношения с зарубежными предприятиями по поставке необходимого оборудования, а для кредитных институтов – отличная возможность зарекомендовать себя на международном банковском рынке.

Вторым инструментом торгового финансирования является экспортно-импортный аккредитив, схема которого представлена на рисунке 4.

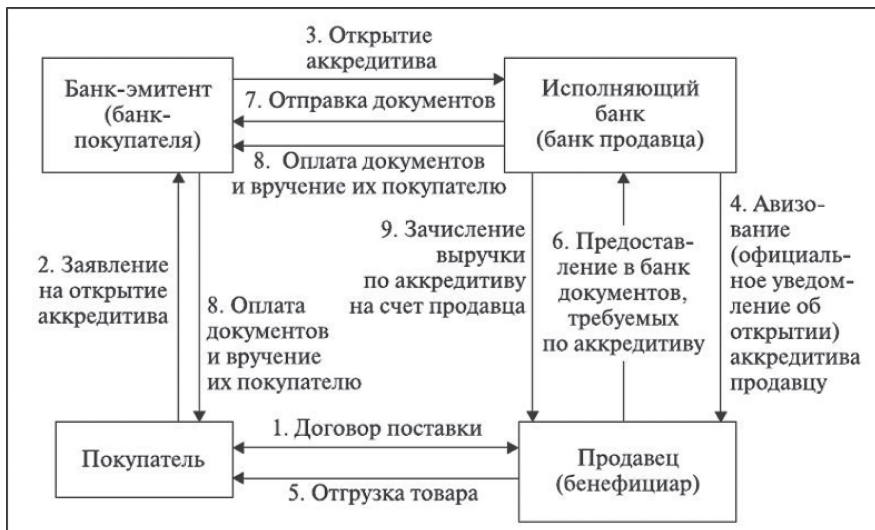


Рисунок 4 – Общая схема реализации аккредитива по внешнеторговой деятельности¹

¹ Деньги, кредит, банки: учебник / под общ. ред. М.С. Марамыгина, Е.Н. Прокофьевой. – Екатеринбург: Изд-во Урал. ун-та, 2019. – 384 с.

Аккредитив представляет собой особый вид банковского кредита, но при экспортно-импортных взаимоотношениях дебитором выступает не только предприятие-покупатель, но и фирма-импортер. Покупатель становится дебитором, так как средства, предоставляемые за продукцию, депонируются в банке до тех пор, пока продавец не предоставит полный комплект документов, требуемых по аккредитиву. Единственной проблемой для исполняющего банка может быть ситуация, если продавец предоставит документы раньше, чем поступят денежные средства от банка-эмитента. В этом случае исполняющий банк должен будет произвести выплату из собственных средств. Однако данная проблема носит кратковременный характер.

Наиболее затратным и сложным инструментом торгового финансирования является получение целевого кредита, предоставляемого в валюте зарубежного банка. В этом случае российский банк выступает посредником, осуществляющим первичную проверку надежности потенциального заемщика. Не имея материальной заинтересованности, российский банк может наладить партнерские взаимоотношения с зарубежными кредитными институтами. Непосредственно для самого предприятия сама процедура почти не отличается от стандартной схемы получения кредита и включает в себя: оформление заявки, представление технико-экономического обоснования проекта, заключение кредитного договора, открытие кредитной линии и последующее обслуживание ссудной задолженности (рисунок 5).



Рисунок 5 – Общая схема получения кредита от иностранного банка на закупку импортного оборудования [7]

Отличительной чертой инструментов торгового финансирования в области производства полимерных материалов является использование всех трех инструментов. Такая ситуация связана с потребностью в больших и разноплановых закупках видов оборудования, необходимого для производства разных полимерных материалов. В настоящее время реализация инструментов торгового финансирования происходит с привлечением специального агентства, выступающего в роли страховщика, что является обязательным требованием при оформлении экспортно-импортных взаимоотношений. Причиной данного требования является высокий уровень вероятности страховых рисков [8].

4. Учет рисков при осуществлении финансирования объектов технологического назначения

Различные виды рисков представляют собой неотъемлемую часть финансово-хозяйственной деятельности любого предприятия. К наиболее распространенным характеристикам риска в экономической деятельности относят:

- сочетание положительных и отрицательных тенденций в том процессе, где возникает риск;
- минимизация риска при увеличении скорости прохождения системы или процесса через бифуркационное состояние;
- тяжелые последствия неправильного управления риском на разных стадиях жизненного цикла (наибольший вред наносится на этапах зарождения и спада).

Среди многообразия рисков к наиболее специфичному принято относить валютный, поскольку он появился ближе к концу XX века в связи с развитием международных финансовых отношений, где стабильность рынка зависит от волатильности валютных курсов. Национальные валюты становятся обычным товаром, обращающимся на международном рынке, и зависят от спроса и предложения. Поэтому возрастают риски хозяйственной деятельности предприятий международного сообщества, в том числе и при создании и функционировании полимерных производств.

Инструменты торгового финансирования имеют тесную взаимосвязь с движением ссудного капитала. В свою очередь, валютный риск сопряжен с возникновением процентного риска. Российское предприятие, желая получить более низкую процентную ставку в зарубежном банке, рискует потерять определенную сумму денежных средств при ослаблении курса рубля.

Для использования инструмента торгового финансирования отечественным предприятиям целесообразно вначале наладить партнерские взаимоотношения с зарубежными компаниями, заинтересованными в покупке российской продукции рынка полимерных материалов. Это необходимо для получения валютной выручки, которая пойдет на покрытие кредита, взятого для приобретения высокотехнологичного оборудования.

При условии согласованности потоков выручки и затрат на обслуживание долга отсутствует гарантия того, что при возникновении кризисной ситуации не будет сбоев в поступлении средств от покупателей, за счет которых должно осуществляться погашение задолженности.

Заключение

Наименьшая доля затрат в структуре основных средств при создании производств полимерных материалов приходится на приобретение земли, зданий и сооружений. Большую часть финансовых вложений занимают машины и оборудование, что связано с возможностью удовлетворения потребности только за счет импортных поставок. Собственникам полимерных предприятий приходится использовать финансовые инструменты, связанные с привлечением иностранного заемного капитала. Поэтому финансовые вложения в машины и оборудование, осуществляемые посредством международных торговых отношений, при открытии полимерных производств тесно сопряжены с валютным и процентными рисками. И гармонизация потоков поступлений и платежей остаётся на современном этапе одной из первостепенных задач при возникновении кризисных ситуаций.

Список литературы

1. Акчурина А.М. Управление основными фондами на предприятиях химического и нефтехимического комплекса. – Уфа: РИЦ БашГУ, 2010. – 206 с.
2. Бешлин И.Л., Хоменко В.В. Инновационное развитие полимерной промышленности. – Казань: Научная книга, 2015. – 89 с.
3. Егорова А.В. Рынок недвижимости и рынок труда в условиях кризиса // Актуальные проблемы и перспективы развития экономики: российский и зарубежный опыт. – 2020. – № 3 (28). – С. 124–126.
4. Кузнецов А.В. Прямые инвестиции из России за рубеж: изменения с 2018 года // Общественные науки и современность. – 2021. – № 1. – С. 5–15.

5. *Авилова В.В., Ульмаскулов Т.Ф.* Корпоративная социальная ответственность на примере нефтехимической компании ПАО «Казаньоргсинтез» // Управление устойчивым развитием. – 2017. – № 2 (09). – С. 12–18.
6. *Шинкевич А.И., Нургалиев Р.К.* Особенности управления нефтехимическим производством в индустрии 4.0 // Современные наукоемкие технологии. – 2021. – № 3. – С. 119–124.
7. *Вовк А.С.* Об отдельных аспектах залоговой работы кредитной организации в условия коронакризиса 2020 года // Имущественные отношения в Российской Федерации. – 2021. – № 1 (232). – С. 16–19.
8. *Звонова Е.А., Топчий В.Д.* Деньги. Кредит. Банки. – М.: Юрайт, 2019. – 455 с.

References

1. *Akchurina A.M.* Upravlenie osnovnymi fondami na predpriyatiyah himicheskogo i neftekhimicheskogo kompleksa. – Ufa: RIC BashGU, 2010. – 206 s.
2. *Beilin I.L., Homenko V.V.* Innovacionnoe razvitie polimernoj promyshlennosti. – Kazan': Nauchnaya kniga, 2015. – 89 s.
3. *Egorova A.V.* Rynok nedvizhimosti i rynek truda v usloviyah krizisa // Aktual'nye problemy i perspektivy razvitiya ekonomiki: rossijskij i zarubezhnyj opyt. – 2020. – № 3 (28). – S. 124–126.
4. *Kuznecov A.V.* Pryamye investicii iz Rossii za rubezh: izmeneniya s 2018 goda // Obshchestvennye nauki i sovremennost'. – 2021. – № 1. – S. 5–15.
5. *Avilova V.V., Ul'maskulov T.F.* Korporativnaya social'naya otvetstvennost' na primere neftekhimicheskoy kompanii PАО «Kazan'orgsintez» // Upravlenie ustojchivym razvitiem. – 2017. – № 2 (09). – S. 12–18.
6. *Shinkevich A.I., Nurgaliev R.K.* Osobennosti upravleniya neftekhimicheskim proizvodstvom v industrii 4.0 // Sovremennye naukoemkie tekhnologii. – 2021. – № 3. – S. 119–124.
7. *Vovk A.S.* Ob otidel'nyh aspektah zalogovoj raboty kreditnoj organizacii v usloviya koronakrizisa 2020 goda // Imushchestvennye otnosheniya v Rossijskoj Federacii. – 2021. – № 1 (232). – S. 16–19.
8. *Zvonova E.A., Topchij V.D.* Den'gi. Kredit. Banki. – M.: Yurajt, 2019. – 455 s.