

РАЗВИТИЕ ВОЕННОЙ ЭКОНОМИКИ В 20-М ВЕКЕ

*Борис Леонидович Скрынченко, канд. экон. наук, проф.,
доц. кафедры экономических теорий и военной экономики,
E-mail: sbl-66@mail.ru,
Военный университет МО РФ,
<http://www.vumo.ru>*

В статье анализируется развитие мировой военной экономики в прошлом столетии. Методологией служит теоретический анализ военно-экономической и военно-технической составляющей экономической мощи государств и их эволюционное развитие. Автор приходит к выводу, что сложившаяся в XX веке ситуация в военной экономике большинства развитых стран мира обусловила необходимость комплексного стратегического решения проблем структурной перестройки и технологического обновления военной промышленности, активной инновационной деятельности в интересах экономического обеспечения обороноспособности государств.

Ключевые слова: военная экономика, развитие военной экономики, военное производство, конверсия военной промышленности, вооружение и военная техника, военная мощь государства.

XX век вошел в военно-экономическую историю как век качественного совершенствования орудий человекоубийства и разрушения – от примитивных орудий, таких, как сабля, пика, штык еще достаточно широко применявшихся в Первую мировую войну, до



Б.Л. Скрынченко

ракетно-ядерного оружия, способного уничтожить все живое на Земле [1, С. 317]. В этот период развития произошли кардинальные изменения во всех сферах экономики, включая военную экономику, развитие которой приобрело высокую динамичность, стали происходить кардинальные изменения, обусловленные различными причинами, прежде всего военно-политическими, экономическими и военно-техническими.

В связи с многократным увеличением масштабов военной экономики произошло коренное изменение ее структуры. В ряде стран стали возникать военные сектора экономики, которые функционировали на постоянной основе наряду с другими секторами. Количество государств, имевших свою собственную военную промышленность, либо стремившихся к ее созданию, существенно расширился, в связи с чем относительная роль лидеров мирового военного производства существенно изменилась. Все это позволило постепенно сформировать принципиально новую систему организации и управления военно-экономической деятельностью, широко развивать межгосударственные военно-экономические связи, расширять военное производство и формировать другие новые явления в этой сфере.

В результате глубоких изменений мирового военно-экономического развития можно выделить четыре основных этапа. Первым этапом стали годы Первой мировой войны, ставшие началом создания в воюющих странах принципиально новой по своим основным параметрам военной экономики. До того времени военные расходы не достигали таких размеров, ни абсолютных, ни относительных. На финансирование войны всеми ее участниками было затрачено 208,1 млрд долларов, из них расходы Германии составили 47 млрд, Англии – 40,9 млрд, Франции – 33,6 млрд, США – 19,8 млрд долларов [1, С. 318].

Начало военных действий заставило правительства воюющих стран изменить свои представления об экономике, а также отношение к от мобилизации значительной части экономического потенциала. В 1918 году удельный вес военного производства в их общей промышленной продукции составил 75 %, во Франции – 75 %, Англии – 65 %, США – 40 %. Впервые в истории появились новые виды вооружений, начался

их массовый выпуск, появилась новая боевая техника, в том с двигателями внутреннего сгорания (таблица 1).

Таблица 1

Производство ВиВТ в период Первой мировой войны, тыс. шт. [1, С. 319]

Вид вооружения и военной техники	США	Германия	Англии	Франция	Австро-Венгрия	Россия	Италия	Всего
Винтовки	3500	8547	3554	2500	3500	3300	2400	27601
Пулеметы станковые	75,0	280,0	239,0	87,0	40,5	28,0	101,0	850,5
Пулеметы ручные				225,0				225,0
Артиллерийские орудия	4,0	64,0	26,4	23,2	15,9	11,7	6,5	151,7
Минометы	0,6	12,0	2,5	3,0				18,1
Танки	1,0	0,1	2,8	5,3				9,2
Самолеты	13,8	47,3	47,8	52,1	5,4	3,5	12,0	181,9
Артиллерийские снаряды, млн шт.	20,0	306,0	288,0	290,0	80,0	67,0	70,0	1051,0
Патроны, млрд шт.	3,5	8,2	8,6	6,3	4,0	13,5	3,6	47,7
Автомашины	30,0	65,0	87,0	110,0		120,0	28,0	340,

Первая мировая война дала толчок к формированию нового типа организации военной экономики, в частности пригодился опыт гражданских отраслей и предприятий по массовому производству продукции, кроме того, осуществлялся перевод гражданских предприятий на военные рельсы. В результате практически вся продукция военного назначения стала выпускаться частными предприятиями, что дало толчок к появлению военно-промышленные фирмы с частной собственностью. И по сей день, в странах с развитой рыночной экономикой решающую роль в производстве продукции военного назначения играют частные компании.

В отличие от Первой Вторая мировая война, значительно превосходила ее по своим масштабам и интенсивности, а также объемам расходов военно-экономических ресурсов. Совокупные военные расходы воюющих государств превысили 1 трлн 117 млрд долларов, что в несколько раз превысило затраты военных бюджетов в период Первой мировой войны. Существенно выросли и относительные размеры затрат: доля военно-бюджетных издержек в национальном доходе достигла: в США – 43,4 %, Великобритании – 55,7 %, Германии – 57,8 %, Японии – 49,7 %, а в СССР – 55 % [1, С. 318].

Интересы войны преобладали в экономике всех воюющих государств. По некоторым данным доля продукции военного назначения в промышленности США во время Второй мировой войны в среднем превышала 60 %. Производство продукции военного назначения в несколько раз превышало их аналогичный выпуск в период Первой мировой войны (таблица 2).

Таблица 2

Производство ВиВТ в период Второй мировом войны, тыс. шт. [1, С. 320]

Вид вооружения и военной техники	США	Англия	Германия
Самолеты	296,1	102,6	104,0
Танки	86,5	25,1	65,1
Артиллерийские орудия	253,0	113,8	174,5
Минометы	110,0	48,3	82,0
Винтовки, карабины, пистолеты-пулеметы	14623,0	5415,0	12309,0
Артиллерийские снаряды, млн шт.	331,0	294,7	357,0
Патроны, млрд шт.	35,5	9,3	16,5

Характерной чертой данного этапа являются качественные изменения в производстве продукции военного назначения. Появились новые, более сложные образцы вооружения и военной техники, что не замедлило сказаться на эффективности их применения. Коренным образом изменилась структура материальных ресурсов, которые использовались во время военных действий. В отличие от Первой мировой войны, когда акцент делался на продовольствие и фураж, во Второй – приоритет приходился на сред-

ства вооруженной борьбы (вооружение, военную технику, боеприпасы, горючее).

Значительно усилилось вмешательство государства в дела экономики, особенно это было заметно в фашистской Германии. Кроме того, в государствах антигитлеровской коалиции создавались специальные органы по управлению военной экономикой. При этом регулирование военного производства осуществлялось различными методами: прямыми и косвенными (мобилизация производственных мощностей, рабочей силы, сырья и других ресурсов). Способствовали этому процессу государственные капиталовложения. Так, например, в США расширение военного производства происходило главным образом за счет государственных инвестиций. Если за 1915–1918 гг. доля государства в общих расходах на строительство военных предприятий составила около 30 %, то за 1940–1945 гг. она возросла в два раза [1, С. 321].

Не отставал в этом направлении и Советский Союз, чья военная экономика достигла огромных размеров. В предвоенные годы темпы развития военной экономики Советского Союза были достаточно высоки, что позволило в кратчайшие сроки ввести в строй новые предприятия оборонной промышленности (танковые, авиационные и др.), освоить серийный выпуск новых видов военной техники. С началом войны потребовалась тотальная мобилизация всех ресурсов страны. В связи с быстрым продвижением фашистских войск в глубь страны, возникла необходимость в кратчайшие сроки осуществить переброску производительных сил на восток. Это стало возможным благодаря массовому героизму советского народа и командно-административным методам управления государства и экономикой. Задача была решена в кратчайшие сроки и позволила максимально отмобилизовать весь имеющийся в распоряжении правительства военно-экономический потенциал, что обеспечило расширенное производство средств вооруженной борьбы, сдерживание натиска фашистской Германии и достичь, в конечном итоге, военно-технического превосходства над врагом (таблица 3).

Таблица 3

Производство важнейших видов вооружения в СССР в годы Второй мировой войны, тыс. шт [3, С. 168]

Вид вооружения	1941 г. июль-декабрь	1942 г.	1943 г.	1944 г.	1945 г.	Всего
Винтовки и карабины	1567,1	4049,0	3436,21	2450,0	637,0	12139,3
Пистолеты-пулеметы	89,7	1506,4	2023,6	1970,8	583,4	6173,9
Пулеметы всех видов	106,2	356,1	458,5	439,1	156,0	1515,9
Орудия всех видов и калибров	30,2	127,1	130,3	122,4	72,2	482,2
Минометы	42,3	230,0	69,4	7,1	3,0	351,8
Танки и САУ	4,3	24,4	24,1	29,0	20,5	102,8
Боевые самолеты	8,2	21,7	29,9	33,2	19,1	112,1
Боевые корабли основных классов, ед.	35	15	14	4	2	70

Война стала тяжелейшим испытанием для всей экономики СССР. Бюджетные затраты в годы войны на военные нужды составили порядка 600 млрд рублей. Кроме прочего серьезный экономический ущерб был нанесен неприятелем на оккупированных им территориях, где его действия носили порой варварский характер.

Военная экономика периода холодной войны

С окончанием Второй мировой войны возникло новое, не менее серьезное испытание для экономики различных государств – холодная война (40–80-е годы). До сего времени нагрузка оборонного сектора экономики не достигала таких громадных размеров, как в этот период. В ряде западных государств, и в СССР в частности, складывалась так называемая перманентная военная экономика. Пиком развития перманентной

военной экономики вторая половина 80-х годов.

Роль мирового лидера в этом направлении взяли на себя Соединенные Штаты. На их долю приходится более половины мировых и примерно 73 % общенатовских военных расходов. Пик расходов на военные нужды в США приходится на 1987 год – 401,7 млрд долларов. К этому периоду своего пика достигли и совокупные военные расходы, а также общие размеры производства продукции военного назначения в мире.

Наиболее важным для анализа затрат на военную экономику является не только размер, но и структура оборонного бюджета. Развитие военной промышленности определяется степенью научной разработанности новых образцов вооружения и военной техники (НИОКР), а также необходимых закупок продукции военного назначения. Именно этими двумя видами государственных расходов определяются размеры и облик военной промышленности большинства государств.

Развернувшаяся в годы холодной войны гонка вооружений развивалась по линии усовершенствования качества средств вооруженной борьбы, что связано с широким использованием достижений научно-технического прогресса в военных целях. Попытка создания превосходства в средствах уничтожения на основе достижений НТП, использовании более эффективного оружия, чем вероятный противник, обусловили высокую наукоемкость военного производства. Ключевым фактором, обуславливающим экономическую и военную мощь государства, стал научно-технический потенциал.

Достижения научно-технического прогресса позволили осуществлять выпуск более новых и дорогостоящих средств вооруженной борьбы, но у прогресса есть и обратная сторона: ускорение морального износа вооружений. Отсюда растущие затраты на закупки вооружения: в США они поднялись с 18 млрд долларов в 1950 году до 100 млрд в 1990 году. Удельный же их вес в военном бюджете за это время вырос с 14,3 до 25,9 % [1, С. 322]. Все это вызвало необходимость структурных изменений затрат на средства вооруженной борьбы, в частности выросла доля затрат на ракеты, самолеты, радиоэлектронную аппаратуру и т. д.

Все эти изменения повлияли на динамику и структуру военной промышленности. Главное место отводилось как авиационной, ракетно-космической, атомной, электронной отраслям, кораблестроению, производству радио- и телекоммуникационной аппаратуры, бронетанковой техники и т. д.

Сокращение военных расходов и конверсия военного производства

Последнее десятилетие 20-го века ознаменовалось окончанием холодной войны, что стало началом нового этапа развития военной экономики. Обозначилась тенденция не увеличения, как раньше, а наоборот, некоторого уменьшения военных расходов, сокращения и конверсии военного производства во многих странах. С конца 80-х и до середины 90-х годов общемировые военные расходы постепенно сокращались.

Переживавшая не лучшие свои годы экономика России, пошла на значительное сокращение военных расходов. По оценке СИПРИ, в 90-х годах оборонный бюджет России сократился почти в три раза, тогда как военные затраты других ведущих стран мира уменьшились всего на одну треть некоторые страны различных регионов, в частности Среднего Востока, Южной и Восточной Азии, наоборот, продолжали увеличивать свои военные расходы (таблица 4).

Таблица 4

Военные расходы и численность вооруженных сил в мире [5, С. 302]

Группы стран	1985 г.	1998 г.	1999 г.	1985 г.	1998 г.	1999 г.	Численность вооруженных сил, тыс. чел.	
	млрд долл. (в постоянных ценах 1999 г.)			доля в ВВП, %			1985 г.	1999 г.
НАТО	620,5	471,6	469,2	4,0	2,2	2,3	5803,0	4097,1

Европейские страны, не входящие в НАТО	25,5	22,4	20,3	4,3	3,3	3,2	1024,0	1373,5
СССР/Россия	364,7	57,1	56,8	15,5	5,3	5,1	5300,0	1004,1
Средний Восток и Северная Африка	83,9	60,4	60,0	11,9	7,5	7,2	3342,4	2895,0
Центральная и Южная Азия	13,6	21,1	21,7	4,3	5,4	5,3	1930,1	2645,0
Восточная Азия, Австралия, Новая Зеландия и прилегающие острова Тихого океана	112,0	127,5	135,2	6,4	3,6	3,7	8243,7	7141,1
Карибский бассейн, Центральная и Латинская Америка	23,1	39,0	35,4	3,2	1,8	1,8	1344,2	1265,2
Африка южнее Сахары	10,2	9,7	9,8	3,1	4,5	4,4	458,5	1455,1
Мир в целом	1253,5	808,7	808,5	5,2	2,5	2,4	27946,6	21875,9

В 90-х годах уменьшение военных бюджетов, а следовательно, и государственных военных заказов, привело к существенному сокращению размеров военного производства (таблица 5).

Таблица 5

Военное производство крупнейших стран (1987–1998) [2, С. 315]

	1987	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998
США	15	106	108	100	94	85	83	72	67	61	64	
Великобритания	102	109	103	100	83	87	79	77	82	91	92	90
Франция	94	100	100	100	90	86	77	71	63	69	73	71
Япония	88	95	99	100	102	95	91	81	73	77	80	76
Россия		–		–	100		33	20	17	13	9	10

Подводя итог вышесказанному, можно сделать вывод о том, что сложившаяся в XX веке ситуация в военной экономике большинства развитых стран мира обусловила необходимость комплексного стратегического решения проблем структурной перестройки и технологического обновления военной промышленности, активной инновационной деятельности в интересах экономического обеспечения обороноспособности государств.

Литература

1. Мировая экономика: глобальные тенденции за 100 лет / под ред. И.С. Королева. М.: Юрист, 2003. 605 с.
2. Ежегодник СИПРИ 2000. М.: ИМЭМО РАН, 2001. 750 с.
3. История Второй мировой войны 1939–1945. М., 1982. 258 с.
4. Милитаризм. Разоружение: справочник. М., 1963. 250 с.
5. The Military Balance 2000/2001. L., 2000. P. 302.

The development of military economy in the 20th century

Boris Leonidovich Skrinchenko, candidate of Sciences (economic), Professor, Docent of the Department of economic theories and the military economy of the Military University of the Ministry of defense

The article analyzes the development of the global war economy in the last century. The methodology is the theoretical analysis of the military-economic and military-technical component of the economic power of States and their evolutionary development. The author comes to the conclusion, that the current in the twentieth century, the military situation in the economies of most developed countries has led to the need for a comprehensive strategic solutions to the problems of structural adjustment and technological renewal of the military industry, active innovation in the interests of economic security of States.

Keywords: war economy, the development of military economy, military production, the conversion of military industry, armament and military equipment, military power of the state.